

ARAMIS est une entreprise de distribution d'automobiles, dont le siège est situé à Paris, ayant des agences à Paris, Melun, Rennes, Lyon, Rouen, Bordeaux et Aix-en-Provence.

ARAMIS s'appuie sur un nouveau concept de distribution, reposant essentiellement sur la vente à distance.

En très forte croissance, la société cherche dans le cadre de son développement des :

---

## **CONSEILLERS COMMERCIAUX**

---

Au sein de notre département commercial vous aurez pour missions :

- La relance et le suivi des prospects ayant fait des demandes de devis ;
- Le suivi de la relation client jusqu'à la vente ;
- La réponse à des appels entrant pour des demandes de renseignements ;
- La vente de services périphériques (crédits, extensions de garantie...)

Vous aurez un rôle commercial fort et serez intéressé au résultat.

Nous recherchons des personnes :

- faisant preuve d'autonomie,
- ayant un bon contact téléphonique et un bon sens commercial,
- dynamiques et sociables, qui aiment travailler en petite équipe,
- intéressées par l'automobile,
- ambitieuses, capable d'évoluer dans une société en forte croissance.

Langues / informatique :

- Compétences d'utilisation de Microsoft Word et Excel requises.

Formation et expérience :

- Expérience souhaitée de 2 / 3 ans
- Bac + 2 mini (BTS Action Commerciale, etc.)

Rémunération :

- Attractive : environ 3000 euros à objectifs atteints (fixe + variable)
- Variable non plafonné
- Tickets Restaurant

**Postes basés à Paris Porte de Gentilly.**

**Merci de faire parvenir lettre de motivation et CV à [rh@aramisauto.com](mailto:rh@aramisauto.com)**