

AramisAuto.com

Le Prix Le Choix Les Marques

Avec plus de 52 000 clients, 2 millions de visiteurs uniques par mois sur son site Internet, un réseau de 17 agences et 180 salariés, **AramisAuto.com** est le leader Français de la vente automobile sur le Web, et met l'innovation au cœur de sa stratégie depuis sa création en 2001.

Pour accompagner notre développement, nous renforçons nos équipes et recrutons sur différentes agences au poste de :

Commercial sédentaire BtoC (H/F)

Vous aurez pour missions :

- **La relance et le suivi des prospects ayant fait des demandes de devis sur notre site Internet ;**
- **La vente de voitures neuves et de voitures d'occasion à des particuliers ainsi que la vente de financements (par téléphone et en face à face).**

Profil :

- De formation supérieure minimum Bac +2,
- Vous avez fait vos preuves lors d'une première expérience dans un poste similaire (1 an) et vos résultats vous ont amené à être le meilleur ;
- Ambitieux et exigeant, vous dépassez régulièrement les objectifs qui vous sont fixés,
- Vous possédez d'excellentes qualités relationnelles, un tempérament commercial développé, et le goût du challenge ;

Nous vous offrons :

- Une rémunération attractive (fixe + variable non plafonné) et la possibilité de remporter des challenges,
- Une évolution de carrière rapide à la hauteur de vos résultats commerciaux,
- La possibilité d'intégrer une entreprise jeune, dynamique, ambitieuse et en perpétuelle croissance .

CDI, 39h

Rémunération non plafonnée

Travail le samedi

Mutuelle, participation, Tickets-restaurant, repos supplémentaires

A pourvoir immédiatement.

Merci de faire parvenir CV et lettre de motivation sous référence [RH/CC/aramisauto](#) par email à :

rh@aramisauto.com